



Contents

令和7年度スタート～樋口勝人社長挨拶～……P2
御取引先様 新年会 ……………P5
永年勤続表彰 ……………P6
昇進～課長職以上～ ……………P9

SNS 利用上の注意 …………… P10
STOP 生活習慣病 …………… P11
令和7年度 新卒社員紹介 …………… P12
アンバサダー 井口眞緒さん …………… P14
福利厚生倶楽部の利用方法 …………… P15

Ocean Navi
「オーシャンナビ」

2025年4月発行

発行：株式会社オーシャンシステム 管理本部 〒955-0845 新潟県三条市西本成寺二丁目26番57号 TEL.0256-33-3987





お祝い



申請時の内容で掲載してあります。

ご結婚おめでとうございます！ 明るく幸せな家庭を築いてください。

2/18 2025 宅配事業部 白石営業所 木村 海斗 さん	2/20 2025 チャレンジャー事業部 燕三条店 長澤 大輝 さん	3/3 2025 コントラクトフードサービス事業部 稲月 七葉 さん(旧姓:多田)
--	--	---

ご誕生おめでとうございます！ お子様の健やかなご成長をお祈りします。

11/5 2024 チャレンジャー事業部 新発田店 阿部 耕輔 さん[澄海くん]	12/26 2024 業務スーパー事業部 村上店 遠山 映理 さん[真理ちゃん]	2/10 2025 チャレンジャー事業部 新発田店 渡邊 優介 さん[結音くん]
11/15 2024 チャレンジャー事業部 燕三条店 土田 栞 さん[栞白ちゃん]	1/2 2025 ランチサービス事業部 長岡店 星野 大智 さん[璃人くん]	2/10 2025 宅配事業部 上越営業所 高橋 滯菜 さん[佑陽くん]
11/23 2024 宅配事業部 五泉営業所 武沢 美咲 さん[柚似ちゃん]	1/9 2025 コントラクトフードサービス事業部 中原 円佳 さん[祥太くん]	2/12 2025 業務スーパー事業部 築館店 菅原 卓磨 さん[美詞ちゃん]
12/2 2024 ランチサービス事業部 つくば店 岩瀬 裕貴 さん[唯絃くん]	1/18 2025 チャレンジャー事業部 巻店 稲葉 智子 さん[渉くん]	2/14 2025 コントラクトフードサービス事業部 神山 真子 さん[乃愛ちゃん]
12/13 2024 ランチサービス事業部 三条店 堀内 陽介 さん[星来ちゃん]	1/21 2025 宅配事業部 新潟営業所 猪爪 香織 さん[佑久くん]	

株式会社フーディー吸収合併

平成22年11月に当社の子会社となっていた(株)フーディーは
本年4月1日付で当社と合併し(株)オーシャンシステム
ランチサービス事業部米沢店として新たに出発いたしました。



プロの品質とプロの価格
業務スーパー

移転・新店情報

(営業時間9時～20時)



水戸赤塚店
茨城県水戸市河和田1-1665-1
令和6年6月移転 (旧：見川店)

カワサキ
1号店が
売場1.5倍に
大進化



米沢金池店
山形県米沢市金池8-1-11
令和7年1月移転 (旧：米沢店)

旧店から
徒歩3分!!
常連様からも
感謝の声



酒田若竹店
山形県酒田市若竹町2-2-35
令和7年2月移転 (旧：酒田店)

売場も
駐車場も
大幅拡大



取手藤代店
茨城県取手市藤代南2-14-1
令和7年3月新規オープン

茨城県
23店舗目の
出店

ご協力お願いします

第30号も引き続きアンケートを実施します。
みなさまの声をお聞かせください!!

アンケートに答えると必ずもらえる!

アンケートにご協力いただいた方、もれなく全員に当社BYSN大宮事業場で焙煎した「ドリップコーヒー」を
御礼としてプレゼントいたします。送付方法など詳細はQRからご確認ください。



オーシャンシステムの強みである多角的な事業・サービス展開によって、



1 to 1 を実現し、新たな価値を創造。

代表取締役社長

樋口 勝人

ではなく、ワクワクしてください。そこからがスタートです。

前述のマインドを醸成するため、当社で働く皆さんには、「アクション」を起こせる人になっていただきたいと願っています。「結果」にこだわらず「過程」を大切にしてほしいのです。

令和7年度スタート

IDEA & INNOVATION で 新たな価値をつくる

新潟県三条市に「樋口家」の事業を開業したのが昭和30年です。そこから数えると今年70年の節目を迎えます。（※当社創業は昭和38年）そして当社は現在、年間売上高約860億円、新潟県内の売上ランキング11位に名を連ねる企業に成長しました。

本年は弁当、惣菜における更なる販売強化と製造機能強化を図る変革の年とし、そのための大きな取り組みを3つ設定しています。

1つ目は、業務スーパー店舗数を積極的に拡大することで売上1,000億を早期に達成し、強固な地盤を確立すること。2つ目は、近未来に向けた新たな小売りモデルの構想。3つ目は、祖業である弁当のビジネスモデルを進化させ、産業給食界に新風を吹き込むことです。

販売、製造機能強化に取り組めるのは、当社に製販一体業であるという強みがあるからです。製販一体の中でも大切なのは「販売」が強いことです。そしてその販売力を活かすために「製造」側は売れる商品を提供する。販売側として売場を任されている各事業責任者の皆さんには、何かを売ろうとするときに『うちには作る場所がある』という意識を持ち、事業部間での横断的な連携強化を推進してもらいたいです。

横連携をする際には当然、意見の食い違いや条件のすり合わせなどがうまくいかないことがあると思います。しかし、一度断られたり決裂したりしたからといって諦めないでください。なぜそうなったのか、どうしたら実現できるのか、深く分析し、深掘りする努力をしてください。しょげるの

IDEA & INNOVATION



2025年 株式会社オーシャンシステムグループ
御取引先様新年会

御取引先様 新年会

令和7年1月24日
新潟市内のホテルにて、
御取引先様新年会が開催されました。

日頃のご愛顧に感謝の意を表し、
新たな一年をまた共にしたいという
思いで、450名の御取引先様にお
集まりいただきました。

フリーアナウンサーの石塚かおり様
に司会をしていただき、まねだ聖子様
をはじめとしたスペシャルゲストの
皆様にご出演いただきました。

樋口社長による主催者挨拶で会の幕
が開け、鏡開きやものまねショーがあ
り、和やかな雰囲気の中皆様と貴
重な時間を過ごすことができました。

御取引先様との末永いお付き合いを
お願いし、親睦を深めました。



IDEA & INNOVATION

最初はみんな失敗を恐れずアクションを起こしていたはずなのに、結果が芳しくないことが続くと、失敗を恐れてアクションを起こさなくなってしまう。しかしそれではいけません。いきなり大きなことをやろうとせず、目標を分解し、小さなアクションを繰り返して目標達成を目指してください。その中で上司は部下の動きを都度確認し、軌道修正をしていけば目指した結果に辿りつけるはずです。また部下は、疑問に思ったこと、理不尽だと感じることに對しては直属の上司に「なぜ」と問うる勇氣、そして受け手である上司はその「なぜ」を受け止めて応える器を持っていただきたい。そしてアクションを起こしやすい環境をつくっていきましょう。

当社が次のステージへ向かうための全体テーマは『IDEA&INNOVATION』で新たな価値をつくるです。皆さんの『あしたい、こうしたい、こうしたほうがよい』を聞かせてください。そしてアクションを起こしてください。わがままはいけません、皆さんで持ち寄ったIDEAでINNOVATIONを起こし、次のステージに向かいましょう。

表彰 永年勤続

永きにわたり職務に精励されてきたことを称え、毎年永年勤続表彰を行っています。
今年は勤続40年の方が2名、勤続30年の方が4名いらっしゃいます。

勤続
40年



チャレンジャー事業部
管理課
池田 等

昭和59年当時、母がランチ三条店で働いていた縁から入社して以来、オーシャンシステムひと筋で働いてきました。ヨシケイの工場からスタートし、数年後には営業職を経験してヨシケイ群馬にも行きました。転機は平成3年の新潟カウボーイ（現在のチャレンジャー・燕三条店）設立時です。小売りのノウハウも無い状態で食品担当に任命され、オープン前に北海道へ半年以上研修で赴き、土日のみ営業のデイスカウントスパーとして開業してからは、駐車場でお客様に直接声がけし販売を行ったり、経験不足を補うために競合他社を見まわったりと必死に働いてきました。その後はチャレンジャー530、チャレンジャー横越店など現在に残っていない複数の店舗や既存店を担当し、寺尾店では店長も務めました。この10年で二度も大病を患いましたが、皆様のご助力により現在はチャレンジャー事業本部のQA担当として食品の安心安全を守る立場になりました。入社時のアナログ時代に何もわからない中、色々チャレンジさせていただき、失敗も成功も経験することができとても楽しく感じられました。今の仕組みが出来上がっている中で働いている後輩たちにも、日々の仕事の中に楽しさや目標を見つけて前向きに働いてほしいと願っています。

勤続
40年



管理本部
経営企画課
川瀬 咲百合

私は、41年前の1月「㈱ヨシケイ新潟」に事務員として入社しました。パソコンが登場するだいぶ前のことで、毎朝の集計はソロバンでした。ヨシケイ新潟の次にヨシケイ群馬、ランチサービスは三条店・新潟店に次いで長岡店が始まったばかりのころです。それから次々と新たな事業が始まったり、引越したりと目まぐるしく会社は動き続けました。私もいろいろなことに携わりつつ、覚えながら、とにかく忙しく毎年を過ごす中、上場準備という大仕事が始まりました。何それ？って感じのスタートです。当時沢山増えた会社を一つにして㈱オーシャンシステムが誕生しましたが、上場するまでが本当に長かった。でも、すべての事業の従業員が同じ目標に向かうという気持ちで、そして集まってきた沢山の素晴らしい人材が、今の礎になったのだと思います。ずっと続いてきた先人の時間が今につながっているのです。長い時間の中の一登場人物として、私も次につなげていかなければと考えております。人生の三分の二をこの会社で過ごしたことになります。趣味といえばカラオケくらいですが、ライブやフェスも楽しんでいます。なるべく長く楽しむために、健康に過ごしていきたいと思っています。

勤続
30年



宅配事業部
佐藤 恵

20代は3人の子育て、30代で初就職（当社入社）、40代には病気を患い、50代になって宅配事業部配属と、私の人生は世代ごとに大きな節目を迎えてきました。親から言われ高校卒業と同時にいわゆる花嫁修業として洋裁学校に行くこととなり、そのまま10代で結婚、3人目の子供を預けることができるようになった30代、夫の賛同を得てランチ長岡店の配送パートで人生初の勤めをする事になり30年が経ちました。入社当初、働くことがとても楽しくて、あまりにも頑張りが過ぎて周りの同僚や先輩方との関係で苦労しました。その時の上司から「いつか良い職場に変えるから頑張ってほしい」と言われ、その言葉を信じて仕事を続けることができました。その時の苦労から人と人とのつながりの大切さを実感し、県外店舗へも毎週のように足繁く通うなどして人間関係の構築に努めました。この会社で二つの事業部を経験して多くの方と出会いました。今も昔も力強く導いてくれる上司、弱音を吐いたときは助けてくれる仲間、そしておながが痛くなるほど笑わせてくれる後輩、皆さんが私の人生の宝ものです「感謝」。

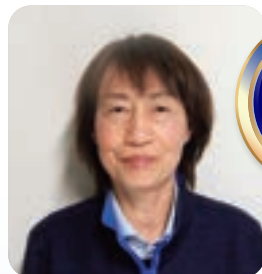
勤続
30年



宅配事業部
群馬支店
石田 裕子

まずは勤続30年を表彰していただき誠にありがとうございます。ヨシケイ群馬に事務員として入社してから、オーシャンシステム宅配事業部群馬支店の現在に至るまで社員として働いてまいりましたが、思えばあつという間でした。入社以来今まで多くの方々と出会い、上司・先輩・同僚から仕事はもちろん、仕事以外のことも含め沢山教わり、色々経験させていただきました。ここまで勤めてこれたのも出会った人たちに恵まれたからだだと思います。本当に感謝しております。振り返れば沢山の思い出があります。今から25年ほど前に突然体調不良になり、急遽入院することになったのですが、入院した翌日すぐに管理本部の方が群馬まで来てくださり、私の担当業務をフォローしていただき非常にありがたかった出来事は今でも忘れられません。それから約一カ月後には職場復帰することができ、以降後遺症もなく頑張ることができました。これからも感謝の思いを忘れず大切な時間を過ごしていきたいと思います。

勤続
30年



ランチサービス事業部
新潟店
藤田 あゆ美

前職はガソリンスタンドで働いており、元々車が好きでもちろん運転も大好きでした。また体力にも自信があったことから今の仕事であるランチサービスの配送を選びました。弁当の数が多く重くても苦にならず楽しかったです。一方、旧ランチ新潟店（南出来島）付近が洪水に見舞われ配達に行けなかったことや、大雪で新潟市を中心に広域な停電が起こり、自店だけで8,000食ものお弁当が廃棄になるなど、大変だったことも沢山思い出されます。気がつけば新潟店の配送では一番勤続年数が長くなり、今は休みの人のコースを廻ったりして取り次ぐ役目を担っています。最近では数の多い大口のお客様用弁当を二階までお届けすることや、夏の暑い日にヘルメット装着義務のあるお届け先などがきつく感じ始めています。それでも休日に行く推しのライブは若い頃からずっと続けている最高の楽しみです。これからは勤続40年を目指して頑張っていきます。

勤続
30年



ランチサービス事業部
三条店
外川 清美

三人娘の末っ子が保育園に入園したことをきっかけに働こうと思っていたところ、新聞折り込みにフレッシュランチの求人が入って来ました。家から近くて体を動かすのが好きだからと入社してから30年、ずっと配送を続けてきました。私が入社した頃の配送員はみんな女性ばかりでしたが、なんか強かったですね（笑）。最初の頃は容器をいくつも持つて、ぎっくり腰を2、3回やったこともありました。次第にコツをつかんで慣れていきました。私たちの仕事は奥が深く、たかが弁当配達、されど弁当配達です。昼を楽しみにしてくださる皆さんのためにとお昼時間間に合うように頑張ってきました。振り返れば苦しかったことも楽しかったこともありましたが、先輩の方々に助けられここまで頑張ってくることができました。本当に感謝しています。昔は休日も返上してがむしやりにやってきましたが、今では毎日2匹の愛猫に癒され、アルビBB（バスケット）の試合を観にいくことと孫の成長が楽しみになっています。



STOP 生活習慣病

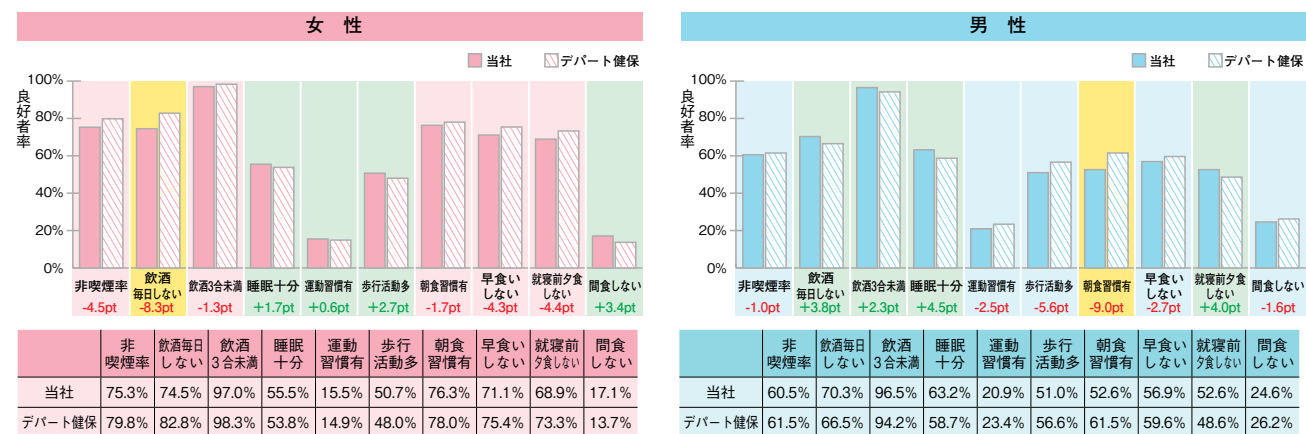
まだ若いから、元気だから、
自分は大丈夫と思いませんか？

生活習慣病とは、偏った食生活、運動不足、過度のストレス、喫煙、アルコールの過剰摂取などの生活習慣が深く関わり、それらが発症の要因となる病気の総称です。

関連する病気としては、高血圧・脂質異常症・心筋梗塞・狭心症・高尿酸血症・糖尿病(成人型)・アルコール性肝疾患・がん・歯周病などがあり、多くは自覚症状のないまま進行していきます。

(株) オーシャンシステムの問診結果を見てみましょう！

■ 特定健康検査(40歳以上対象)問診結果 デパート健保との比較 (デパート健康保険組合 令和5年度健康情報BOOKより抜粋)



マイナスポイント箇所はデパート健康保険組合の平均と比べると低くなっている項目です。中でも、男性は「朝食習慣がない」方が多く、これは脳のエネルギーが不足して集中力や記憶力の低下などに繋がります。女性は「毎日飲酒する」方が多いようです。厚生労働省では「生活習慣病のリスクを高める飲酒量」を、1日の平均純アルコール摂取量で男性は40g以上、女性は20g以上としていますので飲酒量には注意しましょう。

予備軍の可能性が
あります!!

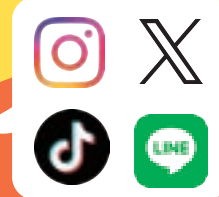
生活習慣病は長い時間をかけて進み、病気として自覚しにくいという問題があります。それを防ぐには、日頃の体調、身体の些細な変化など、つねに自分自身の健康に目を向ける必要があります。そして、適正な生活習慣を獲得し、維持することが大切です。



できることから
始めてみましょう！



健康に気をつけて、元気に過ごしましょう



その投稿、ちょっと待って！

SNS 利用上の注意

昨今はパソコンやスマートフォンの普及により、個人が自由に情報を発信することが可能となっています。当社では、全従業員の皆さんがソーシャルメディアを利用する際にトラブル等に巻き込まれることがないように守るべきガイドラインを作成しておりますので、今一度ご確認をお願いいたします。このガイドラインに従って、誠実な態度でソーシャルメディアを利用しましょう。

1 不衛生なイメージを与える書き込み

食品を取り扱う会社として、不衛生なイメージを持たれるような投稿はやめましょう。



2 プライバシーに関する書き込み

取引先、お客様、従業員に関する書き込みで相手に迷惑をかけないようにしましょう。



3 従業員しか知らない情報の書き込み

会社の業績や出店予定などの重要情報は外部に漏らしてはいけません。



4 やらせ、サクラが疑われる書き込み

当社商品について従業員であることを隠し評価するなど「やらせ」や「サクラ」を疑われる書き込みはやめましょう。



5 感情的・排他的な書き込み

言い争いになるような感情的な発言をしたり、自分の間違いをそのまにしないようにしましょう。



6 お酒に酔っている状態での書き込み

一度書き込みを行うと完全に削除できません。後で後悔するような書き込みはやめましょう。



7 政治や宗教に関する書き込み

人によって考え方が大きく異なるようなテーマの書き込みには十分注意しましょう。



業務に伴う公式アカウントの開設手続きについて

業務の一環としてソーシャルメディアを利用する場合、会社への手続きが必要です。「ソーシャルメディア公式アカウント利用申請書」を管理本部システム担当あてに提出してください。

まだ利用したことがない方必見!

福利厚生倶楽部の利用方法

STEP 1

リロクラブアプリをインストール



「リロクラブ」で検索
または
右の二次元コードを読みこみ

App Store



Google Play



STEP 2

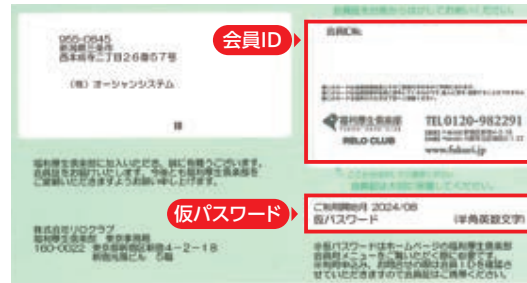
会員IDと仮パスワードでログイン

会員証裏面に記載の会員IDと仮パスワード
(生年月日8ケタ)を入力し「ログイン」をタップ



▼会員証(表)
台紙からはがして
ご利用ください

▼会員証(裏)



▲会員証貼付台紙

STEP 3

通知先メールアドレスと本パスワードの登録

氏名、お住まいの地域、生年月日、メールアドレスなどの必要項目を入力し、
「変更/Change」をタップ! 登録した本パスワードは大切に保管してください。

利用対象者等のお問い合わせは
(株)オーシャンシステム 人材開発室まで!
0256-32-6877



当社グループ従業員利用ランキング

- | | | | | | |
|---|---------------|----------------------------------|----|--------------------|---|
| 1 | ココス | プレミアムドリンクバーセット319円
→209円 | 6 | オカモトセルフ | ガソリン・軽油
新潟・東北エリア3円引/L
上記他エリア2円引/L |
| 2 | ステーキ宮 | お食事メニュー979円以上ご注文の方
お会計より3%OFF | 7 | スポーツデポ | お買物でアルペンメンバーズ
アルペンポイント5%還元 |
| 3 | Joshin(ジョーシン) | お会計金額3%OFF | 8 | 上越市立水族博物館
うみがたり | 入館料大人1,800円
→1,700円 ※他特典あり |
| 4 | メガネのJINS | メガネ/サングラス/オプションレンズ代
10%OFF | 9 | 国営越後丘陵公園 | 駐車料金320円
→260円 |
| 5 | ピザハット | 5%OFF | 10 | 個室レストラン
いっさく | いくらのおつけかけ海鮮丼を
ご注文の方100円OFF |



サービスに関するお問い合わせ

福利厚生倶楽部会員専用サイト www.fukuri.jp

ふくり

福利厚生倶楽部カスタマーセンター 0120-982291 【営業時間】平日10:00~18:00 土日祝10:00~17:00 ※年末年始除く

※掲載情報は令和7年1月現在のものです。掲載情報は変更となる場合もありますので、あらかじめご了承ください。

アンバサダー 井口真緒さん

井口真緒さんって?

井口真緒さんは新潟県出身の元アイドル。
日向坂46のメンバーとして、コンサートやテレビ番組に
出演し活躍していました。バラエティ番組での活躍を目に
したことがある方もいるのではないのでしょうか。
日向坂46を卒業後は一般企業への就職、結婚を経て、
現在は二児の母として育児に奮闘中。そんな忙しい中でも
調理師、食育インストラクター、フードアナリストの資格を
取得し、食への造詣を深めています。

アンバサダーとして

令和5年11月からオーシャンシステムのアンバサダーに就任し、
チャレンジャーのCMに出演中。元気にOMペイを宣伝してくれて
います。新潟県内で放映中なので、ぜひチェックしてみてください。



YouTube『だいすき!にいがた!チャンネル』に出演し、当社の
会社見学やお仕事体験、サービスを利用する様子などが公開され
ています。なんと井口さんは以前チャレンジャー赤道店でアルバ
イトとして勤務していたことも。実は当社とは無縁ではない?!
そんな裏話も聞けちゃいます。



井口さん起用の
PR等、ご相談は
社長室まで

• TEL •
025-288-5065

だいすき!にいがた!チャンネル



見てね!